

ОАО "ФСК ЕЭС"

Баланс (Форма №1) 2011 г.

| Наименование | Код | На отч. дату отч. периода | На 31.12 предыдущего года | На 31.12 года, предшеств. предыдуш. |
|------------------------------------------------------------------------|-------------|------------------------------|---------------------------------|-------------------------------------------|
| АКТИВ | | | | |
| I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ | | | | |
| Нематериальные активы | 1110 | 805 353 | 917 625 | 1 396 257 |
| Результаты исследований и разработок | 1120 | 187 016 | 255 247 | 73 805 |
| Основные средства | 1130 | 446 893 366 | 276 063 461 | 242 994 947 |
| Доходные вложения в материальные ценности | 1140 | 0 | 0 | 0 |
| Долгосрочные финансовые вложения | 1150 | 82 047 395 | 104 137 547 | 66 970 387 |
| Отложенные налоговые активы | 1160 | 0 | 0 | 0 |
| Прочие внеоборотные активы | 1170 | 389 567 997 | 385 777 910 | 276 989 484 |
| Итого по разделу I | 1100 | 919 501 127 | 767 151 790 | 588 424 880 |
| II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ | | | | |
| Запасы | 1210 | 9 103 234 | 4 437 478 | 2 292 148 |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 1220 | 2 941 805 | 2 295 467 | 2 070 794 |
| Дебиторская задолженность | 1230 | 61 727 036 | 70 543 204 | 73 303 898 |
| Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 1240 | 26 556 873 | 46 244 024 | 69 127 725 |
| Денежные средства и денежные эквиваленты | 1250 | 17 247 710 | 11 243 302 | 11 312 141 |
| Прочие оборотные активы | 1260 | 415 320 | 194 748 | 135 366 |
| Итого по разделу II | 1200 | 117 991 978 | 134 958 223 | 158 242 072 |
| БАЛАНС | 1600 | 1 037 493 105 | 902 110 013 | 746 666 952 |
| ПАССИВ | | | | |
| III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ | | | | |
| Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 1310 | 627 974 064 | 616 780 667 | 576 757 098 |
| Собственные акции, выкупленные у акционеров | 1320 | 0 | 0 | 0 |
| Переоценка внеоборотных активов | 1340 | 199 878 174 | 147 094 223 | 115 883 558 |
| Добавочный капитал (без переоценки) | 1350 | 31 867 163 | 31 867 163 | 31 712 809 |
| Резервный капитал | 1360 | 13 038 463 | 10 134 044 | 10 134 044 |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 1370 | -19 231 762 | -11 684 468 | -69 051 863 |
| Итого по разделу III | 1300 | 853 526 102 | 794 191 629 | 665 435 646 |
| IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА | | | | |
| Заемные средства | 1410 | 130 000 000 | 50 000 000 | 6 000 000 |
| Отложенные налоговые обязательства | 1420 | 8 148 365 | 2 649 711 | 1 435 064 |
| Оценочные обязательства | 1430 | 0 | 0 | 0 |
| Прочие обязательства | 1450 | 17 424 | 18 179 | 5 098 |
| Итого по разделу IV | 1400 | 138 165 789 | 52 667 890 | 7 440 162 |
| V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА | | | | |
| Заемные средства | 1510 | 1 775 001 | 6 941 422 | 7 481 469 |
| Кредиторская задолженность | 1520 | 43 345 565 | 47 774 515 | 65 849 518 |
| Доходы будущих периодов | 1530 | 275 041 | 278 316 | 278 319 |
| Оценочные обязательства | 1540 | 405 607 | 256 241 | 181 838 |
| Прочие обязательства | 1550 | 0 | 0 | 0 |
| Итого по разделу V | 1500 | 45 801 214 | 55 250 494 | 73 791 144 |
| БАЛАНС | 1700 | 1 037 493 105 | 902 110 013 | 746 666 952 |

Отчет о прибылях и убытках (Форма №2)

| Наименование показателя | Код строк и | За отчетный период | За аналогичный период прошлого года |
|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|-----------------------|-------------------------------------------|
| Выручка | 2110 | 138 136 617 | 111 084 675 |
| Себестоимость продаж | 2120 | -84 174 332 | -75 680 039 |
| Валовая прибыль (убыток) | 2100 | 53 962 285 | 35 404 636 |
| Коммерческие расходы | 2210 | 0 | 0 |
| Управленческие расходы | 2220 | -8 726 033 | -6 820 645 |
| Прибыль (убыток) от продаж | 2200 | 45 236 252 | 28 583 991 |
| Доходы от участия в других организациях | 2310 | 264 857 | 422 310 |
| Проценты к получению | 2320 | 3 971 451 | 5 436 238 |
| Проценты к уплате | 2330 | 0 | -273 751 |
| Прочие доходы | 2340 | 171 434 386 | 144 906 886 |
| Прочие расходы | 2350 | -209 462 532 | -111 763 225 |
| Прибыль (убыток) до налогообложения | 2300 | 11 444 414 | 67 312 449 |
| Текущий налог на прибыль | 2410 | -8 389 536 | -9 264 306 |
| в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы) | 2421 | -11 599 306 | 2 983 537 |
| Изменение отложенных налоговых обязательств | 2430 | -5 544 814 | -1 181 205 |
| Изменение отложенных налоговых активов | 2450 | 46 160 | -33 442 |
| Прочее | 2460 | -24 583 | 248 818 |
| Чистая прибыль (убыток) | 2400 | -2 468 359 | 57 082 314 |
| Сведения о среднесписочной численности работников за предшествующий календарный год | | 23 332 | 21 965 |

ОАО "ФСК ЕЭС" Агрегированный баланс

| Агрегированный баланс | Абсолютные величины | | Удельные веса, % к валюте баланса | | Изменения | | |
|-------------------------------------------------------------------|---------------------|-------------------|--------------------------------------|---------------------|------------------|-----------------------------------|-------------------------------------|
| | на начало года | на конец года | на начало года | на конец года | в абс. велич. | темп роста к началу года, % | к изменению валюты баланса, % |
| АКТИВ | | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения | 57487326 | 43804583 | 6,372541 | 4,22216 | -13682743 | -23,801321 | -10,10668526 |
| Дебиторская задолженность и прочие оборотные активы | 70737952 | 62142356 | 7,841389 | 5,98966 | -8595596 | -12,1513215 | -6,349091214 |
| Запасы и затраты | 6732945 | 12045039 | 0,746355 | 1,16098 | 5312094 | 78,8970354 | 3,923749947 |
| Всего текущих активов (оборотных средств) | 134958223 | 117991978 | 14,96028 | 11,3728 | -16966245 | -12,5714792 | -12,53202653 |
| Имобилизованные средства (внеоборотные активы) | 767151790 | 919501127 | 85,03972 | 88,6272 | 152349337 | 19,8590864 | 112,5320265 |
| Итого активов | 902110013 | 1037493105 | 100 | 100 | 135383092 | 15,0073816 | 100 |
| ПАССИВ | | | | | | | |
| Кредиторская задолженность и прочие краткосрочные пассивы | 48030756 | 43751172 | 5,324268 | 4,21701 | -4279584 | -8,91009086 | -3,161091933 |
| Краткосрочные кредиты и займы | 6941422 | 1775001 | 0,769465 | 0,17109 | -5166421 | -74,4288562 | -3,816149361 |
| Всего краткосрочный заемный капитал (краткосрочные обязательства) | 54972178 | 45526173 | 6,093733 | 4,38809 | -9446005 | -17,1832468 | -6,977241294 |
| Долгосрочный заемный капитал (долгосрочные обязательства) | 52667890 | 138165789 | 5,8383 | 13,3173 | 85497899 | 162,334012 | 63,15256783 |
| Собственный капитал | 794469945 | 853801143 | 88,06797 | 82,2946 | 59331198 | 7,46802297 | 43,82467347 |
| Итого пассивов | 902110013 | 1037493105 | 100 | 100 | 135383092 | 15,0073816 | 100 |

Горизонтальный анализ, в частности, заключается в сравнении темпов роста различных групп баланса (Агрегированный баланс, столбец 7) с темпами роста выручки от продаж, которая в нашем случае составляет 0,24.

Важным показателем является столбцы 5 и 8 Агрегированного баланса. Из столбца 5 можно узнать, насколько значителен «вес» группы в валюте баланса. Столбец 8 показывает, какая из групп вносит наиболее существенный вклад в изменение актива баланса. Именно группы с максимальными показателями по столбцам 5 и 8 являются наиболее значимыми в деятельности предприятия.

В общем случае "хорошим" балансом считается следующий:

| | |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| - валюта баланса в конце отчетного периода увеличивается по сравнению с началом периода | Да |
| - темпы роста валюты баланса выше уровня инфляции | Да |
| - темпы роста выручки не ниже темпов роста валюты баланса | Да |
| - темпы роста оборотных активов выше, чем темпы роста внеоборотных активов; | Нет |
| - темпы роста оборотных активов выше, чем темпы роста краткосрочных обязательств; | Да |
| - размеры долгосрочных источников финансирования (собственного и долгосрочного заемного капитала) превышают размеры внеоборотных активов; | Да |
| - темпы роста долгосрочных источников финансирования (собственного и долгосрочного заемного капитала) превышают темпы роста внеоборотных активов; | Нет |
| - доля собственного капитала в валюте баланса не ниже 50%; | Да |
| - размеры дебиторской и кредиторской задолженности примерно одинаковые (отклонение не более 30%); | Нет |
| - доля дебиторской и кредиторской задолженности примерно одинаковые (отклонение не более 30%); | Нет |
| - темпы роста дебиторской и кредиторской задолженности примерно одинаковые (отклонение не более 30%); | Да |
| - в балансе отсутствуют непокрытые убытки | Нет |

Общая оценка агрегированного баланса - 7 из 12, то есть 0,58

Это самая общая характеристика при анализе динамики и структуры бухгалтерской отчетности ОАО "ФСК ЕЭС". Из нее руководство может сделать только предварительные выводы о положении дел на предприятии. Конкретные рекомендации можно дать только при детальном изучении документации предприятия.

* значение не может быть вычислено (как правило, результат деления на ноль).

ОАО "ФСК ЕЭС"

Анализ ликвидности баланса и платежеспособности

Ликвидность баланса означает наличие оборотных средств в размере, достаточном для погашения его краткосрочных обязательств. Ликвидность баланса влияет на платежеспособность организации, то есть его возможность и способность своевременно и полностью выполнять свои платежные обязательства. Платежеспособность - важная характеристика предприятия, ею определяются формы и условия коммерческих сделок, возможность получения кредита и т.д.

Ликвидность активов (срок превращения их в денежную форму) должен соответствовать по времени сроку погашения обязательств. Активы и обязательства делятся на группы:

A1 - наиболее ликвидные активы - суммы по всем статьям денежных средств, которые могут быть использованы для выполнения текущих расчетов немедленно. В эту группу включают также краткосрочные финансовые вложения (ценные бумаги);

A2 - быстрореализуемые активы - это активы, для обращения которых в наличные средства требуется определенное время;

A3 - медленно реализуемые активы (наименее ликвидные активы);

A4 - труднореализуемые активы - активы, которые используются в течение длительного периода времени.

П1 - наиболее срочные обязательства;

П2 - краткосрочные пассивы, т. е. краткосрочные заемные средства;

П3 - долгосрочные пассивы - долгосрочные кредиты и заемные средства;

П4 - постоянные пассивы.

Баланс считается абсолютно ликвидным, если одновременно выполнены условия:

$A1 \geq П1$; $A2 \geq П2$; $A3 \geq П3$; $A4 \leq П4$.

| Условие | | | | Выполнение |
|-------------|-----------|--------|-----------------------|------------|
| A1 = | 43804583 | \geq | П1 = 43345565 | Да |
| A2 = | 62142356 | \geq | П2 = 2180608 | Да |
| A3 = | 401613036 | \geq | П3 = 138165789 | Да |
| A4 = | 529933130 | \leq | П4 = 853801143 | Да |

О ликвидности баланса ОАО "ФСК ЕЭС" можно сказать следующее:

Денежных средств предприятия достаточно для осуществления наиболее срочных платежей. В среднесрочной перспективе активы предприятия распределены рационально. Необходим постоянный мониторинг финансового состояния для своевременного выявления проблем и для их предотвращения в будущем.

Для оценки относительных показателей ликвидности и платежеспособности используем 3 коэффициента, актуальных для данной ситуации.

1. Коэффициент текущей ликвидности (покрытия) Ктл. Он характеризует запас прочности, возникающей вследствие превышения стоимости ликвидного имущества над имеющимися обязательствами. Он равен

$Ктл = (A1+A2 + A3) / (П1+П2) = 11,15$. Такое значение Ктл говорит о том, что оборотных средств достаточно для покрытия краткосрочных обязательств. Однако Ктл имеет большую величину, поэтому оборотные средства размещены не рационально и могли бы использоваться более эффективно.

2. Коэффициент критической (быстрой, срочной) ликвидности Ккл. Этот коэффициент отражает прогнозируемые платежные возможности при условии своевременного проведения расчетов с дебиторами.

$K_{кл} = (A1+A2) / (П1 + П2) = 2,33$. Величина $K_{кл}$ находится на допустимом уровне.

3. Коэффициент абсолютной ликвидности является наиболее жестким критерием платежеспособности и показывает, какую часть краткосрочной задолженности предприятие может погасить в ближайшее время (немедленно).

$K_{ал} = (A1) / (П1 + П2) = 0,96$. Величина $K_{ал}$ находится на допустимом уровне.

4. Общий показатель ликвидности $K_{ло}$ служит показателем рационального соотношения активов и пассивов. $K_{ло}$ должен быть > 1

$K_{ло} = (A1 + 0,5*A2 + 0,3*A3) / (П1 + 0,5*П2 + 0,3*П3) = 2,27$

Общая оценка ликвидности и платежеспособности - 7 из 8, то есть 0,88

Финансовая устойчивость означает способность предприятия функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов вне зависимости от внутренней и внешней среды. Хорошие показатели финансовой устойчивости - гарантия постоянной платежеспособности, инвестиционной привлекательности и допустимого уровня риска для владельцев бизнеса. На финансовую устойчивость влияют:

- величина собственного капитала;
- качество активов;
- уровень рентабельности с учетом операционного и финансового риска;
- уровень ликвидности;
- стабильность и величина доходов;
- возможность привлечения заемных средств.

Для обобщения такого множества разнородных факторов применяют **абсолютные и относительные** показатели финансовой устойчивости.

Абсолютные показатели применяются для качественной (да-нет) характеристики типа финансовой устойчивости. Абсолютные показатели - это:

- прирост (+/-) собственных оборотных средств (ΔE_c);
- прирост (+/-) собственных оборотных средств и долгосрочных заемных средств для формирования запасов и затрат (ΔE_d);
- прирост (+/-) основных источников средств для формирования запасов и затрат (ΔE_Σ).

В зависимости от величин ΔE_c , ΔE_d , ΔE_Σ выделяют 4 основных типа устойчивости финансового состояния: абсолютный, нормальный, неустойчивый и кризисный.

У ОАО "ФСК ЕЭС" $\Delta E_c = -77339416$, $\Delta E_d = 60826373$, $\Delta E_\Sigma = 62601374$. Это значит, что предприятие имеет нормальный тип финансовой устойчивости. На предприятии оптимально сочетаются собственные и кредитные ресурсы, текущие активы и кредиторская задолженность. Платежеспособность предприятия гарантирована.

Относительные показатели финансовой устойчивости можно разделить на три группы:

I группа - показатели, определяющие состояние оборотных средств.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами ($K_o = -0,55$). Объем собственных оборотных средств в общей величине оборотных средств предприятия не достаточен. Это говорит о сильной зависимости предприятия от внешней среды и служит сигналом о неплатежеспособности и угрозе банкротства. Коэффициент обеспеченности материальных запасов собственными средствами ($K_{mz} = -5,42$). Объем собственных средств в величине запасов и затрат не достаточен. Коэффициент маневренности собственного капитала ($K_m = -0,08$). Собственных оборотных источников не хватает для поддержания необходимого уровня оборотного капитала.

II группа - показатели, определяющие состояние основных средств. Показатели этой группы существенны для производственных предприятий.

Анализ индекса постоянного актива ($K_p = 1,08$) и коэффициента долгосрочного привлечения заемных средств ($K_{дпа} = 0,14$) в данный объем работ не входит. Для K_p не существует нормативных значений, он зависит от отрасли. Для одного предприятия этот коэффициент полезно сравнивать с предыдущими периодами: увеличение K_p - показатель того, что предприятию необходимо привлекать долгосрочные кредиты и займы или уменьшать объем основных средств. Рост $K_{дпа}$ в динамике - негативная тенденция, означающая, что предприятие все сильнее зависит от внешних инвестиций. Но если капитальные вложения, осуществляемые за счет этого источника, приводят к существенному росту прибыли, то использование долгосрочных кредитов целесообразно. Значение коэффициента реальной стоимости имущества ($K_{рси} = 0,44$) говорит о том, что стоимость имущества с учетом износа ниже нормативных значений. Значение коэффициента имущества производственного назначения ($K_{ипн} = 0,90$) находится в пределах нормативных значений.

III группа - показатели, определяющие степень финансовой независимости предприятия

Коэффициент автономии ($K_a = 0,82$) показывает достаточную степень финансовой независимости, что говорит о широких возможностях привлечения средств со стороны. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств, или коэффициент гиринга ($K_{з/с} = 0,16$) характеризует предприятие как независимое от внешних источников средств, имеющее финансовую автономность. Значение коэффициента соотношения мобильных и иммобилизованных средств ($K_{м/и} = 0,13$) специфично для каждой отдельной отрасли, но при прочих равных условиях увеличение коэффициента является положительной тенденцией. Коэффициент прогноза банкротства ($K_{пб} = 0,07$) рассматривается в динамике: снижение $K_{пб}$ - показатель финансовых затруднений и повышения вероятности банкротства.

Общая оценка показателей финансовой устойчивости - 5 из 10, то есть 0,5

ОАО "ФСК ЕЭС"

Анализ рентабельности

Рентабельность - один из основных главных показателей эффективности действующего предприятия.

В странах с развитыми рыночными отношениями торговая палата или промышленные группы ежегодно обобщают и публикуют информацию о «нормальных» значениях показателей рентабельности. Вычисляя показатели своего предприятия и сравнивая их с опубликованными значениями, собственники могут сделать вывод о финансовом положении своего предприятия. В России данные о коэффициентах рентабельности по различным видам деятельности и по регионам страны публикует в специальных сборниках Федеральная служба государственной статистики. В публикуемых материалах существенны два коэффициента: рентабельность продаж и рентабельность активов - оборотных и внеоборотных.

А теперь - внимание: налоговая инспекция может вычислить рентабельность по представленным в бухгалтерности данным и сравнить (и иногда действительно сравнивает) со среднестатистическими. При рентабельности ниже среднестатистической становится очевидно, что предприятие, мягко говоря, "оптимизирует" налогооблагаемую базу. В этом случае может быть принято решение о проведении проверочных мероприятий. В данной версии экспресс-анализа не проводится сравнение показателей рентабельности со среднестатистическими (отраслевые показатели значительно отличаются - иногда в десятки раз). Статистика по рентабельности в разных отраслях приведена на нашем сайте. Каждый может сделать сравнение самостоятельно и оценить вероятность внеплановой камеральной проверки.

Наиболее употребительные показатели рентабельности приведены в таблице.

| Показатель рентабельности ОАО "ФСК ЕЭС" | За отчетный период, % | За прошлый период, % |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|----------------------|
| - рентабельность продаж показывает, сколько прибыли приходится на единицу реализованной продукции и является важным показателем для сравнения предприятий одной отрасли. В отчетном периоде выручка ОАО "ФСК ЕЭС" увеличилась, прибыль повысилась. На предприятии отсутствуют явные проблемы со сбытом. Рентабельность продаж повысилась, что является важным показателем улучшения качества менеджмента и эффективности сбытовой политики. | 32,75 | 26,43 |
| - общая (экономическая) рентабельность показывает, сколько денежных единиц затрачено предприятием для получения рубля прибыли независимо от источников привлечения средств. В отчетном периоде не наблюдается увеличение балансовой прибыли. Стоимость активов увеличилась. Общая рентабельность не повысилась. Это говорит о появлении проблем на предприятии. | 1,18 | 8,44 |
| - рентабельность собственного капитала показывает эффективность использования собственного капитала, то есть того, что собственники внесли в предприятие. Показатели чистой прибыли и собственного капитала в отчетном периоде не привели к увеличению рентабельности предприятия, поэтому собственникам нужно уделить внимание контролю над предприятием или рассмотреть альтернативные способы размещения средств. | -0,30 | 8,12 |
| - рентабельность внеоборотных активов измеряет величину чистой прибыли, приходящейся на 1 рубль, вложенный во внеоборотные активы. Чистая прибыль не повысилась. Стоимость внеоборотных активов возрасла. Следовательно, снизилась их рентабельность, что говорит об их неэффективном использовании в отчетном периоде. | -0,29 | 9,97 |

| | | |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|------------|
| - рентабельность основной деятельности (окупаемость издержек) показывает, сколько прибыли от продажи приходится на 1 рубль затрат. Увеличение прибыли сопровождается уменьшением затрат. Рентабельности издержек не снизилась. Это хороший показатель деятельности предприятия в отчетном периоде. | 48,69 | 35,92 |
| - рентабельность перманентного (постоянного) капитала отражает эффективность использования долгосрочного капитала (как собственного, так и заемного) до налогообложения. На предприятии не произошло увеличение балансовой прибыли и увеличилась сумма собственного капитала и долгосрочных обязательств. Их рентабельность не повысилась, что говорит о неэффективном финансовом менеджменте в части управления долгосрочным капиталом. | 1,24 | 9,17 |
| - фондорентабельность показывает эффективность использования основных средств. Стоимость основных фондов повысилась. Фондорентабельность не повысилась, что свидетельствует о том, что основные средства стали использоваться менее эффективно. | 2,56 | 28,83 |
| Индекс инфляции | 6,1 | 8,8 |

При отсутствии среднестатистических показателей рентабельности по отраслям и регионам базой для сравнения является информация о величине этих показателей в предыдущие годы, что и сделано в данном разделе.

| | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|
| Важным показателем является превышение рентабельности собственного капитала над индексом инфляции, то есть есть выгодно ли собственнику быть владельцем предприятия: | Нет |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|

Общая оценка рентабельности - 2 из 8, то есть 0,25

ОАО "ФСК ЕЭС"

Анализ деловой активности

Деловая активность - это результативность работы предприятия относительно величины авансированных ресурсов или величины их потребления в процессе производственного цикла. Важный показатель деловой активности - скорость оборота средств: чем быстрее оборот, тем меньше на каждый оборот приходится условно-постоянных расходов, а значит - тем выше финансовая эффективность предприятия.

Анализ деловой активности обычно начинается с **абсолютных показателей** - с проверки выполнения «золотого правила экономики»: темпы роста прибыли ($Tп, %$) должен быть выше роста объемов реализации ($Tр, %$), который, в свою очередь, должен превосходить увеличение стоимости активов ($Tа, %$) предприятия, то есть $Tп > Tр > Tа > 100\%$. В данном случае

$Tп = -4,32 < Tр = 124,35 > Tа = 115,01 < 100\%$

«Золотое правило экономики» не выполняется: в анализируемом периоде темп роста прибыли ($Tп$) ниже темпа роста рентабельности ($Tр$), который выше темпа роста активов ($Tа$). Прибыль не растет.

Относительные показатели деловой активности полезно рассматривать в динамике. В данной версии экспресс-анализа проводится сравнение с аналогичными показателями предыдущих периодов. Определить положение предприятия в бизнес-среде можно, сравнив показатели со среднеотраслевыми значениями. Среди относительных показателей традиционно выделяют следующие:

| Показатель | за отчетный период | за прошлый период |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|-------------------|
| Производительность труда. Характеризует эффективность использования трудовых ресурсов. Рост характеризует повышение эффективности использования трудовых ресурсов и имеет положительный эффект. | 5920,48 | 5057,35 |
| Фондоотдача основных средств. Показывает, сколько выручки приходится на 1 руб. стоимости основных средств. Показатель не увеличился - нужно обратить особое внимание на производительность труда, излишки основных средств и возможности модернизации оборудования. | 0,38 | 0,47 |
| Коэффициент общей оборачиваемости капитала Ok . Этот обобщенный показатель говорит о скорости (количестве) оборотов всех средств предприятия (авансированного капитала). Рост Ok свидетельствует об ускорении кругооборота средств предприятия и эффективном их использовании. | 0,14 | 0,14 |
| Средний срок оборота капитала $Ск$. Характеризует продолжительность оборота всего капитала предприятия. Снижение $Ск$ - положительное явление, говорящее о повышении эффективности работы предприятия. | 2562,52 | 2658,55 |
| Коэффициент оборачиваемости оборотных средств $Oоб$. Показывает, сколько рублей оборота (выручки) приходится на каждый рубль оборотных средств. Рост $Oоб$ означает, что объемы выручки растут быстрее, чем величина оборотных средств, что говорит о верно выбранной тактике. | 1,09 | 0,49 |
| Средний срок оборота оборотных активов $Соб$. Выражает продолжительность оборота оборотных активов за анализируемый период. | 334,19 | 744,82 |

| | | |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------|--------|
| Коэффициент оборачиваемости материальных оборотных средств Ом ср. Скорость оборота запасов и затрат, т.е. число оборотов за отчетный период, за который материальные оборотные средства превращаются в денежную форму. Если этот показатель не растет - это означает снижение ликвидности оборотного капитала, излишек материальных оборотных средств. Нужно обратить внимание на улучшение маркетинговой политики и возможность снижения складских запасов. | 20,40 | 31,47 |
| Средний срок оборота материальных средств См ср. Продолжительность оборота материальных средств за отчетный период, показывает скорость превращения запасов из материальной в денежную форму. | 17,89 | 11,60 |
| Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности Одз. Показывает число оборотов за период коммерческого кредита, предоставленного предприятиям. Если нет снижения данного показателя - это, как правило, означает отсутствие проблем со сбытом. Чем выше Одз, тем ниже потребности в оборотном капитале и в заемных средствах. | 2,09 | 0,73 |
| Средний срок оборота дебиторской задолженности Сдз. Средний срок оборота дебиторской задолженности Сдз. Показатель характеризует продолжительность одного оборота дебиторской задолженности в днях. | 174,75 | 499,45 |
| Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности Окз. Показывает скорость оборота задолженности предприятия. Повышение оборачиваемости может означать снижение кредиторской задолженности либо неумение использовать кредиторскую задолженности как источник получения дешевых финансовых ресурсов. | 3,03 | 1,96 |
| Средний срок оборота кредиторской задолженности Скз. Показывает период, за который предприятие покрывает срочную задолженность. | 120,38 | 186,52 |
| Коэффициент оборачиваемости собственного капитала Оск. Отражает активность денежных средств, которыми рискуют акционеры или собственники предприятия. Увеличение этого показателя свидетельствует о рациональном использовании собственных средств. | 0,17 | 0,16 |
| Продолжительность операционного цикла Цо. Характеризует общее время, в течение которого финансовые ресурсы находятся в материальных средствах и дебиторской задолженности. Снижение значения Цо - показатель эффективности бизнеса. Является следствием снижения сроков оборачиваемости материальных оборотных средств и дебиторской задолженности. | 192,64 | 511,05 |
| Продолжительность финансового цикла Цф. Время, в течение которого финансовые ресурсы отвлечены из оборота. Сокращение финансового цикла - результат грамотного управления оборотными средствами. | 72,26 | 324,53 |
| Коэффициент устойчивости экономического роста Кур. Важный показатель, характеризует устойчивость и перспективу экономического развития предприятия. В данной версии экспресс-анализа не рассматривается. | 0,00 | 0,00 |

Общая оценка деловой активности - 8 из 11, то есть 0,73

Примечание. В оценке относительных показателей деловой активности не учитываются коэффициенты Ск, Соб, См ср, Сдз, Скз, так как они являются зависимыми от ранее учтенных коэффициентов, а коэффициент устойчивости экономического роста - сложный параметр, и его вычисление не входит в данную версию экспресс-анализа.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ: В стандартный объем работ при экспресс-анализе входит только диагностика простейших проблем на предприятии. Однако в данном Отчете выданы также некоторые рекомендации по проблемам, которые следуют из анализа бухгалтерской отчетности. Ответственный подход к финансовому анализу предполагает более тщательное исследование документации предприятия. Только в этом случае рекомендации экономиста будут эффективными и ими можно будет воспользоваться при выработке верных управленческих решений.

**Усредненная оценка экспресс-анализа бухгалтерской отчетности ОАО "ФСК ЕЭС" по 10-балльной (от 0 до 10) шкале - 5,87;
по 5-балльной (от 1 до 5) «школьной» шкале - сильная 3, или 3 +**

P.S. Пояснения к вычислениям приведены на страничке <http://ppnf.ru/teor/teor.htm>
P.P.S. Просим оставить свои замечания, предложения и заявки на нашем сайте.